

O Lejista

Rua de
COMPRAS
Entretenimento e Lazer



Santo Agostinho

MAIS DE **40.000** PESSOAS

TERCEIRA EDIÇÃO DA
RUA DE COMPRAS
SUPERA EXPECTATIVAS



NESTA EDIÇÃO

- 04 ACONTECEU
- INFORMAÇÃO E AÇÃO 06
- 08 VOLTA ÀS AULAS GERA LUCRO ÀS PAPELARIAS
- CENTRAL DE EMPREGOS ATENDE EMPRESÁRIOS 09
- 10 ESPECIAL MÊS DOS PAIS
- LOJAS DE DOCES ESTÃO OTIMISTAS 12
- 13 COMÉRCIO E SERVIÇOS
- FÓRUM DAS ENTIDADES EMPRESARIAIS DISCUTE "CIDADE DA TECNOLOGIA VERDE" 14
- 15 ESPECIAL RUA DE COMPRAS
- ESPAÇO CDL JOVEM 20
- 24 3º MESA CONTÁBIL JÁ TEM DATA MARCADA
- DIREITOS E DEVERES 25
- 26 AGENDA CAPACITAR
- PROGRAMA ESPECIAL DE REGULARIZAÇÃO TRIBUTÁRIA - PERT 27
- 28 CIRCUITO GANHANDO MERCADO ACONTECE AGORA EM AGOSTO
- SAÚDE EM DIA 30



EXPEDIENTE

Composição e Edição

O LOJISTA é uma revista da CDL-VR
(Câmara de Dirigentes Lojistas de Volta Redonda)

Jornalista Responsável

Regiane Amaro Lannes
(MTB-22354/01)

Conselho Editorial

Diretorias da CDL-VR
e CDL-VR Jovem

Composição, Diagramação e Arte Final

Artmídia Publicidade e Propaganda

Fotolito e Impressão

OLPS Gráfica

Sugestão de Matérias

e-mail: comunicacao@cdlvr.org.br

Estagiária de Jornalismo

Amanda Dofini

Revisão Final

Jader Costa

Fotos

Carlos Caldeira
Jader Costa
Paula Monteiro

Tiragem

1.500 Exemplares
*As matérias assinadas são de
responsabilidade de seus autores.



Presidente

Adriano de Oliveira Santos

1º Vice-Presidente

Gilson Ferreira de Castro

2º Vice-Presidente

Elida Regina Reis Leal

1ª Diretora Secretária

Sônia Maria Alves de Lima

2º Diretor Secretário

José Carlos do Nascimento

1º Diretor Financeiro

Paulo Roberto F. da Costa

2º Diretor Financeiro

Leonardo Costa de Almeida

Dir. de Serviços e Produtos

Paulo César Biajoni Braga

1ª Diretora Social

Maria Auxiliadora Ávila Marcelino

2ª Diretora Social

Dharcly Rebouças

Dir. de Comunicação e Tecnologia

Jader Furtado da Costa

Dir. de Desenv. Econômico e Tributário

Evandro Queiroz Gloria

Diretor Comercial e de Franquias

César Fernando Alves Abrantes

Diretor Admin. e de Patrimônio

Maurílio Marcelino da Silva

Diretor de Assuntos Políticos

Maycon César Inácio Abrantes

Diretor Jurídico

Yhel Paulo Esteves

Conselho Fiscal

Luiz Carlos Hallack Sarkis

Osmar Fernandes de Souza

Antônio Luzia Borges

Assessor da Presidência

Jonas de Carvalho

Suplente Conselho Fiscal

Luís Fernando Soares Cardoso

Cristiano de Castro José

Télian Maria Resende Vidigal

Conselho Consultivo

Antônio Costa Cardoso

Sergio Lopes Ribeiro

José Alonso Gonzales

Antônio Luzia Borges

Paulo Roberto Fagundes da Costa

Osmar Fernandes de Souza

Jerônimo Pereira dos Santos

Gilson Ferreira de Castro

César Abrantes

Paulo Biajoni

Maria A. de Ávila Marcelino



Presidente

Gilberto Paiva

1º Vice-Presidente

Tebas Spinola Caetano

2º Vice-Presidente

Cristiane Maia Souza

1º Diretor Financeiro

Leandro Schwartz Noel

2º Diretor Financeiro

Carlos Alexandre Machado Santos

1ª Diretora Social

Mônica Laviola Queiroz

2ª Diretora Social

Cristiane Silva Nascimento Lemos

Diretor de Mobilização

Paulo Roberto Costa Docca

1º Diretor de Sustentabilidade

Rafael Silva Ferreira Mendes

2º Diretor de Sustentabilidade

Leonardo de Carvalho Inácio

1º Diretor de Comunicação e Tecnologia

Eliezer do Carmo Neto

2º Diretor de Comunicação e Tecnologia

Thales da Silva Dias

1º Diretor Jurídico

Vitor Augusto Maldonado Pereira

Diretora Tributária

Lais Rodrigues Glória

1º Diretor de Capacitação

Daniel Rodrigues Cardoso

2ª Diretora de Capacitação

Laura Almeida de Castro

Diretor de Franquia

Marcos Moreira Abrantes

Diretor de Responsabilidade Social

Bruno Siqueira de Freitas

TELEFONES

Central/Atendimento ao Associado:

(24) 3344-8050

(24) 98125-9369

CÂMARA DE DIRIGENTES LOJISTAS DE VOLTA REDONDA

SEDE: Rua Simão da Cunha Gago, nº19, Aterrado

Reconhecida de Utilidade Pública:

Lei Municipal nº 1381/76

Lei Estadual nº 1559/89



www.cdlvr.org.br



[/cdlvoltaredonda](https://www.facebook.com/cdlvoltaredonda)

PALAVRA DO PRESIDENTE

MOVIMENTAR-SE, SEMPRE!

O segundo semestre chegou e, com ele, muitos projetos. Não podemos parar no tempo, nunca. É preciso movimentar-se, sempre! A CDL Jovem, com apoio da Executiva, e diversos parceiros, promoveu a Feijoada Amigo Solidário, que este ano, foi em prol da Apae, uma instituição com mais de 60 anos e que atravessa uma crise nos últimos anos, precisando de ajuda financeira e até voluntária para manter o atendimento para mais de 350 famílias. Ficamos orgulhosos de mais uma vez, em ver o sucesso desse grande evento, que nos coloca a trabalho da reponsabilidade social.

Realizamos o "Rua de Compras", desta vez, no Santo Agostinho, que pela primeira vez contou com um evento de incentivo às lojas do bairro, que fica na periferia. Estamos trabalhando em muitas frentes pelos direitos e melhorias para o comércio e prestadores de serviços.

Estamos buscando também novos produtos para ampliar e agregar mais qualidade ao nosso atendimento a nossos associados. Já temos serviços tradicionais que hoje são muito utilizados por diversas empresas, como a Certificação Digital, que também é necessária para pessoas físicas; a Central de Empregos; o Serviço de Proteção ao Crédito, entre outros que podem ser conferidos em nossa página www.cdlvr.org.br.

A CDL de Volta Redonda está sempre à disposição e de portas abertas para todos que desejam um crescimento econômico e sustentável da nossa cidade, do nosso comércio e das nossas lojas. Que este segundo semestre seja muito melhor do que o primeiro e que a gente nunca se esqueça: Movimentar-se sempre!

Boas vendas!

Adriano de Oliveira Santos
Presidente da CDL de Volta Redonda



CURSO DO SEBRAE ENSINA COMO FAZER A GESTÃO DE PESSOAS

Mais uma aula do “Sebrae Mais, Gestão de pessoas” aconteceu no dia 18 de julho. O programa foi desenvolvido para auxiliar a desenvolver competências para a atração, desenvolvimento e retenção do capital humano de empresas. No total, a capacitação possui 32 horas de treinamento, 11 horas de consultoria presencial e quatro horas de consultoria remota. A palestrante do dia foi Elisabete Gomes, consultora do Sebrae.



O curso é dividido em três módulos e vai acabar em setembro

“NOME LIMPO, CRÉDITO FORTE” OFERECEU CONSULTAS GRATUITAS DE SPC E SERASA



A CDL-VR promove a campanha anualmente

Durante os dias 19 e 20 de julho, a CDL-VR realizou a 6ª edição da campanha “Nome Limpo, Crédito Forte”. Nos dois dias, a população pôde fazer sua consulta de SPC e Serasa gratuitamente para identificar em quais estabelecimentos estava com débitos em atraso e procurá-los para quitar com a vantagem de poder renegociar e recuperar o crédito. O objetivo da campanha também foi diminuir o índice de inadimplência na cidade.

2º MESA CONTÁBIL ACONTECEU NA CDL

Também no dia 20 de julho foi realizada a segunda edição da Mesa Contábil, uma palestra gratuita voltada aos empresários e contabilistas para esclarecer sobre as informações de fisco prestadas por uma empresa de forma inadequada. A palestrante do dia foi Gisele Confort, professora universitária e empresária contábil. O projeto, realizado pela CDL-VR e pela Associação das Empresas de Serviços Contábeis de Volta Redonda (Aecon-VR), é uma iniciativa do diretor de Desenvolvimento Econômico e Tributário, Evandro Queiroz.



O projeto é voltado para os associados e acadêmicos

Foto: Divulgação

CDL-VR PARTICIPOU DO 3º SEMINÁRIO REGIONAL DE SPC'S



Representantes da CDL-VR marcaram presença

Nos dias 12 e 13 de julho, representantes da CDL de Volta Redonda participaram do 3º Seminário Regional de SPC's, em Niterói. O evento teve como objetivo oferecer aos representantes das CDL's e associações comerciais da região dois dias de imersão em conhecimento para aplicarem no dia a dia de seus negócios.

A abertura do Seminário foi feita pelo presidente do SPC Brasil, Roque Pellizzaro Junior. O dia foi cheio de novidades, com direito à palestra sobre a economia brasileira, com Marcela Kawauti, dinâmicas de grupo e apresentação dos serviços e capacitações SPC. Já no segundo

dia do evento foram compartilhadas estratégias no uso do Cadastro Positivo, apresentadas novas oportunidades de negócios, além da premiação de Certificação Digital, que mostrou os resultados de 2016 e o desenvolvimento da Certificação Digi-

tal no SPC Brasil.

Para representar a CDL de Volta Redonda, estiveram presentes o presidente Adriano Santos; o diretor de Serviços e Produtos, Paulo Biajoni; a gerente executiva, Sabrina Ribeiro; e a promotora de vendas, Amanda Azalin.

Segundo o presidente Adriano, a reunião foi muito produtiva. "Foi possível, mais uma vez, fazer a integração das CDL's por meio dos respectivos presidentes, discutindo suas demandas, bem como necessidades em comum. Todos os temas abordados foram relevantes a nível estadual para manutenção das Câmaras de Dirigentes Lojistas do estado do Rio de Janeiro",



O seminário foi realizado na CDL de Niterói

**O MAIOR CARINHO
É O CUIDADO
COM A SAÚDE.**

**VACINE QUEM
VOCÊ AMA.**



**CENTRO DE
VACINAÇÃO
VITA**



**HOSPITAL
VITA**

VITA MEDICAL CENTER
Rua 41C, nº 361 Vila Santa Cecília
Volta Redonda-RJ
(24) 3344 3344

10 MUDANÇAS MAIS IMPORTANTES DA REFORMA TRABALHISTA

Por Gilberto Bento Jr

Muito se tem falado sobre a Reforma Trabalhista, contudo, é importante que se receba com bons olhos a evolução das antigas leis trabalhistas, que apesar das polêmicas, devem trazer influência positiva para o mercado de trabalho. Contudo, é importante conhecer as novidades a fundo e quais seus principais impactos para empresas e trabalhadores, então separei os dez pontos que avalio como os mais relevantes:

1 - VALE O QUE FOR COMBINADO ENTRE EMPRESA E TRABALHADOR

O caráter vai prevalecer, pois a lei explica que o que for combinado entre patrão e empregado tem força de lei, ou seja, é o que vale. Mas como determina a lei nacional, os contratos (inclusive os de trabalho) podem tratar de tudo que não seja contra a lei, e no caso dos contratos de trabalho, não podem ser negociados os direitos essenciais, que são salário mínimo, férias, décimo terceiro salário e FGTS.

2 - ACABOU A OBRIGAÇÃO DO EMPREGADO PAGAR IMPOSTO SINDICAL

Cada um de nós trabalhadores, até agora éramos obrigados a “dar” o valor de um dia de nosso trabalho para os sindicatos, mas agora isso acabou! Isso significa que podemos sim contribuir para o sindicato, desde que entendamos que isso é bom para nós, portanto, o sindicato agora tem que demonstrar o que está fazendo de bom e que merece contribuição.



3 - PODE PARCELAR FÉRIAS EM ATÉ TRÊS PERÍODOS

A empresa, com concordância do empregado, pode conceder férias em até três períodos, sendo que um período precisa ter pelo menos 14 dias, e os outros dois tenham mais de cinco dias corridos, por exemplo, pode ser $16 + 8 + 6 = 30$. Também fica proibido que o início das férias seja em até dois dias que antecedam feriados ou dias de descanso semanal, ou seja, não pode dar férias para iniciar na quinta-feira, por exemplo.

4 - FLEXIBILIDADE DA JORNADA DIÁRIA

A jornada diária poderá ser ajustada e compensada desde que essa compensação aconteça no mesmo mês e se respeite o limite de dez horas diárias, já previsto na CLT. Este item, no entanto, pode ser negociado entre patrão e empregado, com força de lei. E a jornada de 12 horas também pode negociada, mas tem que respeitar as 36 horas ininterruptas de descanso.

5 - INTERVALO INTRAJORNADA

Agora é possível negociar intervalos menores que uma hora de almoço, permitindo que o trabalhador, ao fazer menor horário de almoço, entre mais tarde ou saia mais cedo. Lembre-se que é negociado, ou seja, tem que ter concordância de empresa e do trabalhador.

6 - NOVAS JORNADAS PARCIAIS E TEMPORÁRIAS

Agora a jornada parcial de trabalho pode ser de até 30 horas (antes era de 25 horas), mas não tem possibilidade de horas extras, ou é possível tratar 26 horas com a possibilidade de até 6 horas extras. Nestes casos per-

manecem todos os direitos trabalhistas como férias, décimo terceiro salário, FGTS, e salário mínimo (mas neste caso o salário mínimo deve ser proporcionalizado para a jornada parcial).

7 - AGORA PODE JORNADA INTERMITENTE

A jornada intermitente é aquele trabalho super flexível, que acontece em dias alternados da semana, ou só algumas horas por semana, que tem interrupções... E o trabalhador é convocado com pelo menos cinco dias de antecedência. Vamos observar que aeronautas não se enquadram neste tipo de jornada, são classe específica.

8 - TERCEIRIZAÇÃO

É permitida a terceirização de funcionários da atividade fim da empresa, ou seja, antes só podia terceirizar quem não era atividade fim. E para segurança do trabalhador existem mecanismos de segurança, que proíbem que o funcionário seja dispensado e logo em seguida terceirizado (por um período de 18 meses), por pessoa jurídica ou terceirizada.

9 - EM RELAÇÃO A GESTANTES E LACTANTES

Agora elas poderão trabalhar em atividades de grau médio ou mínimo de insalubridade, a gestante deverá ser afastada quando apresentar atestado de saúde de um médico de sua confiança. Pela regra atual, gestantes e lactantes são proibidas de exercer qualquer atividade insalubre.

10 - DEMISSÃO EM ACORDO AGORA É LEGAL

A demissão em comum acordo da empresa e do empregado agora passa a ser legal. Por esse mecanismo, a multa de 40% do FGTS é reduzida a 20%, e o aviso prévio fica restrito a 15 dias. Além disso, o trabalhador tem acesso a 80% do dinheiro na conta do Fundo, mas perde o direito a receber o seguro-desemprego.

**Gilberto Bento Jr é advogado, contabilista, empresário, com experiência sólida em gestão com estratégias empresariais.*

VOLTA ÀS AULAS GERA LUCRO ÀS PAPELARIAS

A volta às aulas não traz às papelarias apenas aumento em vendas no início do ano, mas também, no segundo semestre. Mesmo em menor escala, a procura por miudezas, como lápis, canetas e borrachas tem uma significativa taxa de aumento, que pode chegar a 30%. Por isso, os lojistas iniciam a preparação do estoque e exposição de produtos em julho, para melhor atender o cliente.

Quando chega o meio do ano, muitos alunos e professores procuram a papelaria mais próxima para repor os materiais que quebraram ou acabaram. Por conta disso, na Papelaria Escolar, por exemplo, o aumento das vendas chega a 30%, começa na última semana de julho e se estende até a metade de agosto.



Papelaria Escolar procura ter todo tipo de material em um só lugar

Córa Monteiro, proprietária da Papelaria Escolar disse que é necessário um reforço no estoque, nesta época. “É preciso repor canetas,

lápís, borrachas, apontadores, grafites, corretivos e cadernos, todas estas miudezas. Nós fazemos de tudo para que nossos clientes saiam satisfeitos por encontrar todo o material procurado”, acrescentou.



Miudezas são a escolha dos consumidores na Papelaria Artmania

Já na papelaria Artmania, o foco é fazer uma disposição de materiais diferenciada para que o cliente possa encontrar facilmente os produtos. “A gente costuma fazer um planejamento de estoque no início do ano, então, agora é só colocar os produtos em locais de maior visibilidade e aumentar a quantidade deles nas estantes”, citou o proprietário, Luismar Lacerda.

Segundo Luismar, o aumento na procura vai até o fim de agosto. “E são sempre os mesmos produtos, que, na loja, tem uma seção justamente para esses produtos. Porque sempre tem alguém que quebrou uma régua, ou gastou a borracha e o lápis, então procuramos deixar bastante produtos à disposição”, contou.

Crédito para você realizar seu sonhos.

Crédito
Sicoob

Por essa, seus imprevistos não esperavam: com o Crédito Pré-aprovado Sicoob você está sempre bem preparado. A contratação é rápida e o valor é transferido na hora para sua conta corrente. Você nem precisa comprovar a finalidade do empréstimo. Faça uma simulação nos caixas eletrônicos, internet banking ou pelo aplicativo e escolha a opção ideal para você.

SICOOB
Credirochas

*Operação sujeita a análise e aprovação de crédito. Informe-se sobre a disponibilidade deste produto na sua cooperativa.



HÁ TRÊS ANOS AJUDANDO NO RECRUTAMENTO DE PROFISSIONAIS

Lançada em julho de 2014, a Central de Empregos da CDL-VR, exclusiva para associados, auxilia empresas especializadas em comércio e serviços no recrutamento e seleção para as vagas em aberto. Para preencher o formulário, basta acessar o site da CDL-VR(www.cdldr.org.br), po meio de seu computador, tablet ou celular.

O segundo semestre chegou e a preocupação de contratações temporárias para o final de ano já começou também. Nesta edição de O LOJISTA, a psicóloga da CDL-VR, **Cristiane Guedes**, conta sobre a importância de se planejar com antecedência o processo de contratação, para que, no fim, o empregador encontre a pessoa ideal para a vaga.

A antecipação e o planejamento são fundamentais. Segundo a psicóloga, isto permite que se tenha mais tempo para procurar um profissional ideal e adequado. “Quando fica para última hora, nós não vamos achar o profissional pronto, porque ele vai ter seu tempo de adaptação, que é natural. Ele vai ter que conhecer os produtos, o processo, o atendimento e o perfil da empresa”, alertou.

Cristiane disse que o melhor em programar com antecedência é poder trabalhar melhor o candidato, fazer uma integração mais adequada, colocá-lo a par do perfil, da missão da empresa e dos produtos que ela trabalha. “É legal que o empresário olhe sua empresa com um planejamento, uma estratégia. Se ele está sentindo que está aquecen-



Após o processo seletivo, a psicóloga encaminha três candidatos para o empresário escolher

do o mercado, é melhor fazer uma mensuração de quantas pessoas vai precisar. Se for o caso, o melhor é o contrato efetivo mesmo”, explicou.

Mas, para fazer uma seleção efetiva, é necessário que o empregador preencha corretamente um formulário, para que a psicóloga saiba o perfil ideal. “Este formulário nos mostra as características pessoais e profissionais requeridas. Nós entendemos que os lojistas têm a vida muito corrida, mas preenchê-lo é um ganhar de tempo. Caso contrário, eu posso enviar candida-

tos que não sejam adequados para as expectativas do empregador”, contou.

Para quem quer se planejar, Cristiane recomenda que a empresa envie o formulário preenchido em outubro. “Com o empregador sinalizando sua necessidade, eu vou ter muito tempo para achar o perfil adequado. Eu, inclusive, chamo os empresários para fazerem uma seleção junto comigo. Primeiro, faço uma triagem, chamo os candidatos e nós analisamos juntos. Com tempo, dá para fazer isso”, falou.



RELAÇÕES EMPREENDEDORAS E SAUDÁVEIS ENTRE PAIS E FILHOS

A tualmente, a maioria das novas empresas no mundo é familiar e isso não é uma surpresa. Só no Brasil, o negócio é responsável por 40% do PIB (Produto Interno Bruto), segundo dados abordados no Encontro de Empresas Familiares, o Enef. Esta tendência se estende às cidades do interior, como Volta Redonda. Várias famílias encontram aqui, não só uma possibilidade de expansão nos negócios, mas também um lugar para viver.



Luís Fernando Soares Cardoso e seu pai, Antônio da Costa Cardoso



**DROGARIA
RETIRO**
acerte no
ALVO
do preço
baixo



**MÊS
DO
PAIZÃO**
#PAIZÃO
MEUHEROI



Angra dos Reis - Barra Mansa - Barra do Piraí - Itatiaia
Paraíba do Sul - Paraty - Pinheiral - Piraj - Porto Real
Resende - Rio Claro - Três Rios - Volta Redonda

A Unibrás, por exemplo, é uma das empresas familiares mais antigas da região. Luís Fernando Soares Cardoso, diretor administrativo há 35 anos na empresa, disse que desde quando era criança, seu pai, Antônio da Costa Cardoso, lhe colocava para trabalhar no depósito todos os anos durante suas férias de dezembro.

- Inicialmente, eu queria ser médico. Fiz vestibular, passei, mas meu pai me disse: "Você é o mais velho, se você for médico, como nós vamos fazer? Quem vai tocar a empresa comigo?" Aí eu tive que recuar e fazer economia em Volta Redonda para trabalhar na Unibrás – lembrou Luís.

Uma das vantagens deste tipo de empreendimento, conforme contou Luís, é estar sempre com a família e ela ser mais sensível com as dificuldades que a empresa enfrenta. Todo mundo sofre junto. "Um lema da empresa que meu pai sempre falou conosco: empresa sadia, família sadia. Tem horas que, realmente, nós discutimos, mas nunca deixamos de sermos amigos", contou.

Luís contou que toda vez que a empresa tem um problema, ou precisa ser sanada uma dúvida, eles vão até o pai. "Ele é o nosso consultor maior. Às vezes, ele fala que vai dar um tempo, parar de trabalhar, mas a gente insiste pra ele ficar mais um pou-

quinho, porque ele gosta", com-partilhou.

Antônio disse que se não tivesse filhos, não teria razão para manter a empresa. "Eu quero que ela sobreviva além de mim. Hoje, estamos na segunda geração de diretores. Mas, já estamos vendo na terceira geração, quem

ideia e graças, a Deus, estamos juntos há 20 anos na Anna Calçados. Há quatro anos, por iniciativa minha e com apoio dele, abrimos a Anna Kids e estamos bem felizes com nosso trabalho em família! Sempre um dando apoio ao outro – recordou.



Ana Vilela e seu pai, Doranaide Vilela

tem a vocação para que a gente possa trabalhar essa criança para suceder a gente", falou.

A história se repete na Anna Calçados. Para Ana Vilela é um prazer poder contar com seu pai, Doranaide Vilela. "Sem contar que trabalhamos olhando para uma mesma direção, nossos objetivos são o mesmo: crescer! É um privilégio ter uma empresa familiar, é confiança em tempo integral".

- A ideia de abrir a loja surgiu a partir de um sonho de minha mãe. Todos nós abraçamos a

Agora, a missão de Ana é dar continuidade a esse projeto. "É um sonho que também passou a ser meu. O exemplo te leva e, com eles, aprendi que para crescer, para ser empreendedor, é preciso se desprender de algumas coisas e investir, que foi o que eles fizeram, e deu certo", comemorou.

- Hoje já está na veia! Não vivo mais longe do comércio. É o que eu aprendi a fazer. A partir de agora, quero não só manter, mas multiplicar. Sempre, como uma empresa familiar – reforçou.


Associado CDL Volta Redonda:
A CDL-VR TEM UMA PARCERIA DE SUCESSO COM A UNIMED VOLTA REDONDA!
 Isso garante a você um plano de saúde com valor diferenciado do mercado, para que você, seus funcionários e dependentes possam se beneficiar dessa parceria.
 Informações: (24) 3344-8050
 ou solicite uma visita de nossas promotoras.
www.cdldr.org.br




LOJAS DE DOCES ESTÃO OTIMISTAS COM DIA DE SÃO COSME E DAMIÃO

O Dia de São Cosme e Damião é em setembro, mas as vendas para a data já começaram. Atentos a essa demanda, as lojas de doces de Volta Redonda se concentram em trazer novidades para a comemoração. A expectativa é de que as vendas aumentem 25% neste ano.

Segundo Edna Sereno, gerente administrativa da Kypapel, esta é uma época diferenciada, mas muito importante para a loja. “Para o Dia de São Cosme e Damião, não existe uma decoração como na festa junina, então a gente precisa alterar a frente da loja para que o cliente já sinta o clima diferente”, disse Edna.

A gerente disse que o segredo é criar espaços específicos na loja. “Estamos tendo toda uma movimentação neste sentido. No dia primeiro de agosto, já



começamos a fazer a modificação do layout, pois já começamos a receber esses doces. Estamos, inclusive, trazendo novidades em doces neste ano”, contou.

E a procura não tem uma data específica para começar. “Muitas escolas, igrejas, fazem e se preparam com antecedência. Então, a maioria destas instituições começa a se preparar com

pelo menos quatro meses de antecedência”, explicou.

Na Kypapel, as vendas, neste período, costumam se estender até o Dia das Crianças. “Fizemos uma projeção tímida no ano passado, mas superou as nossas expectativas. Neste ano, vamos trabalhar com uma margem de 20% a 25% nestes produtos de época”, finalizou.

EM 2017
COMPRA E VENDA
NA METADE DO PAÍS COM O

TRANSPORTE
GENEROSO

12
ESTADOS

3.200
CIDADES

200
UNIDADES



f /transportegeneroso

www.generoso.com.br

RODAC COMEMORA 55 ANOS

Fundada em 20 de agosto de 1962, a Rodac foi a primeira concessionária Volkswagen a se instalar na região, iniciando suas atividades em Barra Mansa, onde permaneceu até 1969, quando sua sede passou para o atual endereço em Volta Redonda, no bairro Ponte Alta. Em novembro de 1986, a empresa foi comprada pela família Noel, que permanece à frente dos negócios até hoje.

A atual administração, composta pelos irmãos Sérgio Peccini Noel e José William Peccini Noel, e pelo seu filho, Leandro Schwartz Noel, começou em julho de 2004 e, dois anos depois, a equipe conseguiu expandir os negócios: a unidade Angra dos Reis foi fundada. Depois do sucesso desta aquisição, em março de 2007 a unidade Barra do Piraí foi adquirida pela família. Neste ano, a Rodac comemora seus 55 anos de funcionamento, um marco carregado de história, inovação e conquistas.



Leandro faz parte da Segunda geração de acionistas da RODAC

O LOJISTA: Quais são as vantagens de empreender numa concessão?

Leandro: A gente pode empreender levando uma marca de



COMÉRCIO E SERVIÇOS

Rodac
Acervo

grande influência mundial, ou seja, não precisa criar a marca do veículo. Com a concessão, a gente representa a Volkswagen na região, com a nossa própria marca. Outra vantagem é receber padrões que temos que seguir, pois não precisamos criar os processos, as montadoras mandam isso pronto. Além disso, existe uma lei que regula a venda de automóveis e diz que todo o processo de compra de um veículo precisa ser feito por meio de uma concessionária.

O LOJISTA: Quem é o público-alvo?

Leandro: Em sua maioria, pessoas de 19 a 70 anos, mas, eu diria que são todas as pessoas que querem se locomover. A gente sempre pensa que o público é maior de 18 anos, mas recentemente nós vendemos um carro para um menino de seis anos. Foi ele quem escolheu o carro para ser dirigido por um motorista particular e levá-lo a todo lugar. Então, isso quebrou um pouco o paradigma. Além desse, nosso público também são todos os que têm um carro e que precise de manutenção, já que trabalhamos com serviços voltados para autos.

O LOJISTA: Qual é o seu objetivo para os próximos anos?

Leandro: As tecnologias mudam muito rapidamente e nós ouvi-

mos muito falar de carro elétrico e carro autônomo. O nosso objetivo é estar sempre à frente dos concorrentes em se adaptar ao novo modelo de negócio. Hoje, aqui no Brasil, é muito difícil saber quando isso vai acontecer, de fato. Por isso, precisamos ficar sempre atentos ao que está acontecendo no mercado em fornecer os produtos e serviços demandados pelos nossos clientes. Temos o desafio do carro elétrico, do autônomo e o do compartilhamento.

O LOJISTA: O aniversário da Rodac está chegando aí. Vai ter alguma comemoração especial?

Leandro: Vamos estar com diversas ofertas na parte de pós-vendas (oficinas e reparos em geral). Além disso, no dia 19 de agosto, vamos ter um encontro de veículos antigos Volkswagen, aqui na nossa sede.

O LOJISTA: Qual é a importância em ser um associado CDL-VR?

Leandro: Hoje, no corpo de diretores da CDL Jovem, eu tenho um contato com o comércio local e isso traz uma sintonia, pois mostra uma oportunidade de verificar a demanda e agir de acordo com ela. Além disso, temos acesso mais rápido às leis e às novas informações, pois a CDL sempre prepara caravanas para participar de assembleias.

FÓRUM DAS ENTIDADES EMPRESARIAIS DISCUTE “CIDADE DA TECNOLOGIA VERDE”

Foto: Divulgação



No dia 18 de julho, os membros do Fórum das Entidades Empresariais, de Volta Redonda, do qual a Câmara de Dirigentes Lojistas (CDL-VR), receberam o representante de assuntos estratégicos da prefeitura, Júlio Ferreira, para discutir o projeto “Cidade da Tecnologia Verde”. A reunião foi na sede da Aciap-VR, no Aterrado, o vice-presidente da CDL-VR, Gilson Castro, esteve presente.

O projeto prevê a ocupação do imóvel do antigo escritório central da CSN, na Vila Santa Cecília, para abrigar um pólo de universidades (privadas e públicas) e empresas que desenvolvam pesquisas e serviços na área de meio ambiente e sustentabilidade.

Segundo Ferreira, a CSN já manifestou interesse em dialogar com a Prefeitura sobre o assunto. “Podemos construir um caminho comum entre os interesses da empresa e os da cidade. Este centro de tecnologia tem muitos pontos positivos. O primeiro é cumprir o Acordo de Paris sobre mudanças climáticas. o segundo é ajudar a CSN a modernizar seu parque industrial reduzindo danos ao meio ambiente. O terceiro é trazer visibilidade para Volta Redonda como referência de cidade produtora de tecnologia verde”, argumen-

tou Ferreira, acrescentando que o projeto de ocupação do prédio está sendo finalizado, com previsão de apresentação à empresa já no próximo mês de agosto.

Para o vice-presidente do Sicomércio VR, Alberto Lass, o centro de tecnologia verde poderá atrair grandes empresas para o município, gerando emprego e renda. “Será uma grande conquista para Volta Redonda abrigar um projeto deste porte, sobretudo no antigo escritório central. Torcemos pelo sucesso deste projeto que vai beneficiar a sociedade”, destacou Alberto.

Ao final do encontro, Ferreira se comprometeu a apresentar o projeto finalizado aos membros do Fórum das Entidades Empresariais.

TRIBUTAÇÃO

Ainda durante a reunião, o vereador Luciano Mineirinho, que representa a Câmara Municipal no Fórum das Entidades, informou aos empresários sobre a criação de um grupo de estudo para analisar mudanças no Código Tributário do município. O presidente do Fórum, Evandro Queiroz, demonstrou o interesse da entidade em participar das discussões sobre o tema.

“Gostaríamos muito de colaborar com o trabalho desse grupo. Hoje, a carga tributária é uma das pautas de maior relevância dentro do Fórum. Defendemos que os empresários não podem ser ainda mais sobrecarregados de taxas e impostos para suprir o déficit criado pelos governos. Vamos enviar um requerimento aos poderes executivo e legislativo solicitando a participação de um de nossos membros”, garantiu Evan-

dro Queiroz Glória, presidente do Fórum.

Outro assunto discutido durante a reunião foi o projeto de lei estadual que trata da implementação do Código de Defesa do Contribuinte, de autoria do deputado estadual Edson Albertassi. Para o advogado Gilmar Souza, membro do Fórum e representante do Instituto de Estudos Tributários, a participação da entidade nas audiências públicas sobre o tema é fundamental para pressionar a aprovação do projeto de lei.

“O Código de Defesa do Contribuinte vai impor limites de cobranças tributárias, regulando direitos, garantias e obrigações. Ele poderá criar uma harmonia entre o fisco e o contribuinte. Este é o momento exato para desengavetar este projeto e lutar para que ele seja aprovado e sancionado”, defendeu Gilmar.

TERCEIRA EDIÇÃO DA RUA DE COMPRAS SUPERA EXPECTATIVAS



A terceira edição da “Rua de Compras, Entretenimento e Lazer”, que aconteceu na Rua Jaime Martins, no bairro Santo Agostinho, superou as expectativas dos lojistas, consumidores e realizadores. Durante o evento no dia 6 de agosto, um fim de semana antes do Dia dos Pais, o bairro contou com a presença de pelo menos

40 mil pessoas, segundo a Guarda Municipal. As pessoas puderam aproveitar oito horas de promoções, atividades de lazer, saúde e gastronomia com os food trucks.

Adilson Ribeiro aproveitou a folga no trabalho, como mecânico industrial, para curtir o mês dos pais com seu filho, Felipe Ribeiro. “Desde que chegamos,

meu filho ficou animado com os brinquedos. Encontramos várias oportunidades de diversão para as crianças. Foi a primeira vez aqui no bairro e está bem cheio, fiquei bem satisfeito”, compartilhou Adilson.

Já Franciane Gordiano de Paula e Michele Gordiano, mãe e filha, viram no evento uma oportunidade para fazer suas com-



Adilson Ribeiro e Felipe Ribeiro



Franciane Gordiano de Paula e Michele Gordiano



Fernanda Ferreira e Lyreane Ferreira

fora, o que é bom para o comércio e também para os próprios moradores do bairro, pois as promoções feitas são um estímulo e os preços estão bastante acessíveis”, afirmou Fernanda.

pras e passar um tempo a mais juntas. “Cheguei bem cedo e achei ótimos preços. Então, viemos aproveitar as promoções e economizar. Além disso, nós pudemos passar um tempo juntas e curtir um momento em família. É uma forma de juntar o útil ao agradável”, contou Franciane.

Leonardo Corrêa, que mora próximo ao bairro, levou toda a família para descansar e se distrair. “Estamos aproveitando as liquidações. É sempre bom ter um evento como esse para incentivar o comércio da região e os preços estão adequados à realidade em que vivemos. O evento está muito bem organizado e os vendedores estão sendo



Leonardo Corrêa e família

muito atenciosos”, parabenizou Leonardo.

As moradoras do bairro, Fernanda Ferreira e Lyreane Ferreira, também mãe e filha, elogiaram o evento. “Para alavancar o comércio tem que ser assim, porque está difícil a situação. Esse evento trouxe bastante gente de



LOJISTAS SE MOSTRARAM ANIMADOS

Os lojistas viram na Rua de Compras uma oportunidade de mostrar a grandeza e capacidade do comércio do bairro. Marcelo Alves, sócio-proprietário da Aldeia das



Marcelo Alves, da Aldeia das Marcas

Marcas, em funcionamento há 18 anos, disse que essa foi uma oportunidade de divulgar o comércio local, que é pouco visualizado, até pelos moradores do bairro. “Esse evento vai mudar a vida de muitos comerciantes daqui, estamos mostrando nosso potencial”, garantiu.

Camila Guimarães, moradora do Santo Agostinho e sócia-proprietária da Happy Sorveteria e Cafeteria, também achou no evento uma chance de divulgar a qualidade dos produtos e promoções ofertados no bairro. “Isso é ótimo para fomentar o comércio daqui. Durante a semana,

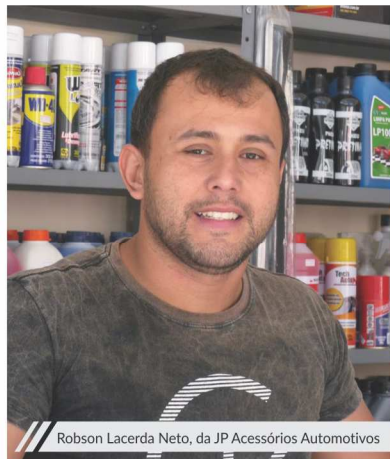
as pessoas não têm tempo para conhecer o comércio no próprio bairro, então o domingo é um dia muito bom para esse tipo de evento”, declarou.



Camila Guimarães, da Happy Sorveteria e Cafeteria



Robson Lacerda Neto abriu sua empresa familiar, a JP Acessórios Automotivos, no dia do Rua de Compras. “Dei sorte de começar a nossa terceira empresa no dia certo aqui. Na inauguração preparamos muitas pro-

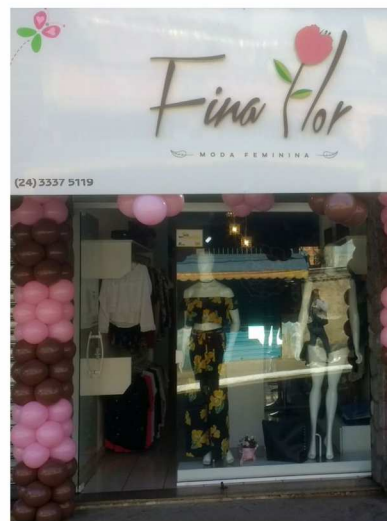


Robson Lacerda Neto, da JP Acessórios Automotivos

moções e ficamos muito animados com essa oportunidade”, contou.

O “Rua de Compras, Entretenimento e Lazer” é uma realização da CDL-VR, Aciap-VR e Sicomércio-VR, com iniciativa da Secretaria de Desenvolvimento Econômico e Turismo de Volta Redonda. O objetivo do evento é fomentar a economia da cidade, sem deixar de oferecer lazer e diversos benefícios à população.

E os reflexos positivos da Rua de Compras também foram sentidos nas lojas de ruas vizinhas, como a Fina Flor. “O ônibus não estava subindo, então as pessoas tinham que passar pela loja para ir ao evento. No domingo, tive um aumento 30% referente aos outros dias e



ainda colho frutos, pois, mesmo depois do Rua de Compra, as pessoas têm vindo conhecer o comércio do bairro”, afirmou a proprietária Vivian Freitas.

ORGANIZADORES COMEMORAM SUCESSO



O presidente da CDL-VR, Adriano Santos, disse que o bairro é o segundo mais populoso de Volta Redonda e tem uma grande variedade de serviços e produtos oferecidos. “É um bairro privilegiado por ter uma rua que proporciona o crescimento do comércio. Além disso, a adesão dos lojistas foi surpreendente, foi maior do que nas outras edições, o que mostra que o projeto vem cres-

cendo”, acrescentou Adriano.

O presidente do Sicomércio-VR, Jerônimo dos Santos, ressaltou que a realização de eventos como esse em bairros mais afastados do Centro, é uma boa oportunidade para que as pessoas descubram a potencialidade de onde moram. “Os moradores têm a chance de conhecer as lojas com mais tempo, estreitar essa relação e passar a ter acesso a tudo que o bairro ofere-

ce, como o Santo Agostinho, onde estão os mais de 10% dos estabelecimentos comerciais da nossa cidade. Um comércio forte e cheio de opções”, disse.

Para o presidente da Aciap-VR, Joselito Magalhães, a importância do Rua de Compras é de fomentar o negócio nos bairros. “Essa edição tem uma característica diferente. Até então tínhamos feito nos grandes centros, agora, é para movimentar o comércio do bairro, mostrar para as pessoas que aqui têm várias opções de compra. O evento impressionou bastante, pois ele ficou mais consolidado e adequado às necessidades do bairro”, explicou Joselito.

O prefeito Samuca Silva, disse que movimentar o comércio local também é um de seus compromissos. “Nós queríamos trazer uma boa ideia para esse bairro, descentralizar dos grandes centros comerciais e fomentar a abertura de novos comércios. Agradecemos a todas as entidades e lojistas envolvidos pela realização deste evento que está sendo muito bom”, afirmou.

REUNIÃO DE AVALIAÇÃO

A expectativa pré-evento deu lugar ao sorriso de quem cumpriu a jornada e teve sucesso. Esse era o sentimento comum aos lojistas que compareceram a reunião de avaliação realizada no bairro Santo Agostinho, realizada no dia 08 de agosto. O testemunho do comerciante José Carlos da Silva da TOK Mania retratou a situação de muitos lojistas. “Eu não acreditava no evento aqui no bairro e não ajudei na divulgação. Na verdade nem iria abrir, mas motivado por outro comerciante resolvi apostar e isso foi a melhor coisa que eu fiz. O movimento foi surpreendente e os resultados também. Peço desculpas por não ter

ajudado. Podem contar comigo em todos os próximos eventos”, comentou o comerciante do bairro há mais de 40 anos.

Com pequenos ajustes o evento mostrou-se vitorioso, emprestando otimismo para as próximas edições. Para Carlos Pereira, da Soninha Papelaria, que atuou como entusiasta e divulgador do evento em apoio ao grupo gestor e associação de moradores, “isso foi a melhor coisa que aconteceu para o bairro, que conseguiu mais visibilidade e credibilidade para toda a cidade. Recebemos aqui gente de todo o canto, que gostaram do nosso bairro e das lojas daqui”.

Para Thais Souza, da secretaria de Desenvolvimento Econômico e turismo da PMVR, o evento foi realizado a muitas mãos, já que diversas secretarias ajudaram para o sucesso. “Segundo a Guarda Municipal, nenhum incidente foi registrado, mostrando que todo o bairro trabalhou e se envolveu para que o evento fosse um sucesso. A pro-



posta da Prefeitura Municipal, com o apoio das entidades é levar a experiência da Rua de Compras a outros bairros e dinamizar o comércio local”, comentou Thais.



EMPRESÁRIO
CONHEÇA AS VANTAGENS
DE SER NOSSO ASSOCIADO



SERVIÇOS



Sistema Nacional SPC e Serasa Experian,
Acesso via Internet (sistema on line de consultas
e registros) e URA (Unidade de Resposta Automática)

SERVIÇOS



Recrutamento e seleção
de candidatos de acordo
com o perfil de sua
empresa.

SERVIÇOS



A CDL-VR e CDL Jovem têm como objetivo trazer
mais conhecimentos e técnicas para os empresários
de comércio e serviços e seus funcionários.

ESTRUTURA



Salas de treinamento com equipamentos e
estrutura de alta qualidade. Espaço para festas.

SOLICITE UMA VISITA E DESCUBRA O QUE A CDL-VR TEM DE MELHOR A OFERECER

Rua Simão da Cunha Gago, nº19 - Aterrado - VR
Tel: (24) **3344-8050** - **www.cdldr.org.br**



FAZ HISTÓ DE CAM



Gente solidária, chope gelado e comida feita com muito carinho! Foi nesse clima de festa e amizade, que a sétima edição da Feijoada Amigo Solidário, promovida pela CDL Jovem de Volta Redonda, com apoio da Executiva, no Ricardo Buffet, deu exemplo de como é possível fazer o bem com alegria. E neste ano, o evento bateu recorde de camisas vendidas.



Foram mais de quatrocentas e ainda teve muita gente que ficou na expectativa de alguma

desistência, mas, quem conseguiu garantir a entrada não abriu mão de aproveitar o domingo de um jeito diferente. O evento superou todas as expectativas e as edições passadas, que já tinham sido um sucesso de público.



As crianças também puderam aproveitar o espaço kids enquanto os pais curtiam dentro do salão. A animação ficou por conta de Julinho Marassi, que esteve acompanhado do músico Gustavo, substituindo Gutemberg, que não pôde comparecer por



problemas de saúde. Depois dele, subiu ao palco a banda Mistureba, que colocou todo mundo para dançar.



O presidente Gilberto Paiva deu boas-vindas a todos os convidados que garantiram essa integração solidária. "Obrigado a todos que vieram aqui hoje, contribuíram com nosso evento que tem como objetivo todo ano ajudar entidades assistenciais que promovem o bem-estar de tan-



RIA COM RECORDE ISAS VENDIDAS



tas pessoas e crianças que precisavam de uma atenção especial", disse.

Ele também comemorou o sucesso da primeira edição sob a gestão dele como presidente. "Estou muito feliz com todo o resultado do nosso evento. Não só por termos vendido todas as camisas que nos propusemos a vender, mas porque as pessoas vieram e se divertiram muito. Aproveitaram este domingo para fazer o bem e até novas amizades. Só tenho a agradecer a todos da minha diretoria, que se dedicaram intensamente para que tivéssemos esse excelente resultado, aos nossos patrocinadores e à Diretoria Executiva que sempre nos apoiaram", comentou.



O presidente da CDL-VR, Adriano Santos, parabenizou Gilberto e a diretoria da Jovem pela organização da Feijoada Amigo Solidário. "Eles realizaram um excelente trabalho. E o resultado é esse: salão cheio e uma boa oportunidade de se praticar o bem. Estão todos de parabéns", comentou, lembrando a importância da responsabilidade social também por parte das empresas, entidades de classe e toda sociedade. "A feijoada também é uma forma de despertar nas pessoas esse lado solidário, de incentivar a todos nós a fazermos a nossa parte como cidadão, ajudando sempre aqueles que precisam um pouco mais do que nós", acrescentou.



Também estiveram presentes no evento, o colunista Social Fábio Soares, o jornalista do portal Olho Vivo, Cláudio Alcântara e a jornalista do portal ComunicTV, Angélica Leal, além de autoridades da região, como presidente do Sicomércio-VR, Jerônimo dos Santos.



APAE-VR FOI ESCOLHIDA PARA RECEBER DINHEIRO ARRECADADO COM CAMISAS

A arrecadação com a venda das camisetas, passaporte para a feijoada, será revertida para a Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais, a Apae, de Volta Redonda, que quase fechou as portas, mas que vem recuperando-se de uma crise financeira, após o empresário Mário Vitor Lopes ter assumido a presidência da entidade neste ano, criando diversas ações para manter os atendimentos a mais de 350 famílias. A Apae tem 60 anos de atuação e história de superação desde a sua fundação.

Durante o evento, um dos assistidos, Gabriel Santos Ribeiro, de 27 anos, agradeceu pela parceria com a CDL e emocionou os convidados. Ele está no vídeo, Embaixadores da Apae, que foi exibido durante a feijoada, um institucional que vem sendo divulgado nas redes sociais, para sensibilizar as pessoas a contribuírem com a entidade.



Um dos embaixadores, o médico Marcelo Moren, representou o presidente Mário Vitor Lopes Neto, que não pôde comparecer por motivo de viagem. A entidade mantém o projeto Embaixadores da Apae, com pessoas da sociedade que ajudam de alguma forma, a instituição. Para saber mais e ser um embaixador, acesse o endereço na internet www.embaixadoresdaapae.com.br.

Mário Vitor, mesmo fora do país, fez questão de agradecer a iniciativa da CDL-VR em realizar a feijoada neste ano, com o total da arrecadação revertido

pra associação. “Mais importante do que o dinheiro, que nos ajuda e muito, é o comprometimento da sociedade com instituições sem fins lucrativos, que ajudam quem precisa, com o engajamento das pessoas nessas questões sociais. Eventos como a feijoada nos ajudam a mostrar como é preciso a união de todos. Infelizmente não pude estar presente, mas acompanhei tudo on-line com vídeos, fotos e comentários via whatsapp, e fiquei muito feliz de ver essa belíssima festa solidária. O nosso muito obrigado a todos você da CDL, parceiros,



Patrocinadores:



DORINHA



Realização:



Apoio:



AGRADECEMOS
A TODOS OS
PATROCINADORES E
APOIADORES NESTE
GRANDE EVENTO





3º ENCONTRO **MESA CONTÁBIL** 2017

JÁ TEM DATA MARCADA

A CDL-VR vai realizar no dia 31 de agosto mais um encontro Mesa Contábil. O tema da noite será "O que muda com a Reforma Tributária", um assunto direcionado para associados, estudantes e interessados na área. O projeto é uma iniciativa do diretor Desenvolvimento Econômico e Tributário da CDL-VR, Evandro Queiroz. A terceira edição tem como objetivo esclarecer as principais alterações na CLT e as mudanças nas relações trabalhistas.

O diretor Evandro ressaltou a importância do empresário, ou seu representante, estar presente. "O tema é atual e nós vamos orientar os empresários, pois vai ser uma mudança significativa. É uma oportunidade para pegar informações", frisou.

A palestrante do dia será Leiliane de Oliveira Rodrigues, gestora de Recursos Humanos e coordenadora do departamento trabalhista da Contabilidade Glória. O evento, gratuito, acontecerá às 19 horas no auditório

da CDL-VR. Para confirmar a presença, basta ligar para o telefone (24) 3344-8050 até o dia 30.

A CDL-VR E A AESCON-VR CONVIDAM SEUS ASSOCIADOS A PARTICIPAREM DO



EVENTO
GRATUITO

Dia: 31/08 às 19 horas

Local: AUDITÓRIO CDL-VR
(Rua Rua Simão da Cunha Gago, 19 - Aterrado - Volta Redonda)

TEMA:
**"O QUE MUDA COM A
REFORMA TRABALHISTA"**

Facilitadora:
Leiliane de Oliveira Rodrigues

Realização:   Apoio: 



**EMPRESA ASSOCIADA AO
CDL VOLTA REDONDA TEM UMA
OFERTA DIFERENCIADA E EXCLUSIVA
PARA A COMPRA DE VALE-REFEIÇÃO
E VALE-ALIMENTAÇÃO DA SODEXO :)**

LIGUE PARA (24) 3344-8050 E APROVEITE!



HORAS EXTRAS

*Claudia Marques Bueno Faria



Pode parecer um tema um tanto quanto “batido” para os dias de hoje, mas de suma importância e sempre pertinente a fim de se evitar alguns equívocos muito comuns na relação trabalhistas.

As horas tidas como extraordinárias são aquelas que extrapolam o horário normal pactuado no contrato de trabalho e, por isso, devem ser remuneradas com um acréscimo não inferior a 50% da hora normal, conforme determina a Consolidação das Leis do Trabalho – CLT sendo comum, no entanto, algumas categorias adotarem em suas convenções coletivas um percentual superior ao estipulado pela CLT, como é o caso da Convenção Coletiva do Comércio de Volta Redonda, que é de 60%. Nessas

casos, o empregador deve aplicar a norma mais benéfica ao empregado.

As horas-extras, desde que eventuais, não integram ao salário e, necessitam de um acordo prévio de prorrogação de horas entre empresa e funcionário, sob pena de multa pelo Ministério do Trabalho. No caso de serem habituais, as horas extraordinárias passam a integrar o salário para efeito de cálculo de aviso prévio, férias vencidas e proporcionais, 13º salário, descanso semanal remunerado e feriados e, FGTS e INSS. Entenda-se como horas-extras habituais as realizadas na maioria dos meses do ano ou do período trabalhado pelo empregado na empresa.

O sistema de compensação da jornada é lícito desde que

também não seja habitual e, de igual modo deve ser firmado entre empregador e empregado mediante acordo prévio, sob pena de ser considerado nulo. Nesse sistema, o empregado trabalha mais num dia (até duas horas, no máximo), para poder diminuir a sua carga horária em outro dia. A exceção fica para a compensação do sábado, quando geralmente o empregado trabalha alguns minutos a mais durante os dias da semana para não trabalhar no Sábado.

Mas, atenção! A compensação do sábado durante a semana só é válida, desde que previsto em convenção ou acordo coletivo da categoria.

*Claudia Marques Bueno Faria é advogada da CDL/VR



Portobello shop

A casa da Portobello.

Av. Antônio de Almeida 398
Retiro - Volta Redonda
Tel.:(24) 3346 2420 / 3346 8171
98134 0408 (WhatsApp)

voltaredonda@portobelloshop.com.br



Faça sua inscrição através do telefone (24) 3347-5845 ou 3347-3481. Você pode também enviar um e-mail para contatovoltaredonda@sebraerj.com.br

▶ NA MEDIDA Planejamento Estratégico	15 a 18 de agosto, de 18h às 22h Local: SEBRAE de Volta Redonda Investimento - R\$250,00
▶ PALESTRA Investimento - GRATUITO Empretec: O Caminho para o Sucesso	15 de agosto, às 19h Local: CDL Volta Redonda Entrevista para seleção de participação no seminário EMPRETEC 21 a 25 de agosto, hora marcada Local: SEBRAE Volta Redonda
▶ NA MEDIDA Gestão Financeira	21 a 25 de agosto, de 18h às 22h Local: SEBRAE de Volta Redonda Investimento - R\$300,00
▶ OFICINA Organize suas ideias e planeje a abertura de uma empresa	22 de agosto, de 14h às 18h Local: SEBRAE de Volta Redonda Investimento - GRATUITO
▶ PALESTRA As principais soluções para vender pela internet	23 de agosto, de 19h às 21h Local: SEBRAE de Volta Redonda Investimento - GRATUITO
▶ PALESTRA Como se tornar um líder extraordinário	30 de agosto, de 19h às 22h Local: SEBRAE de Volta Redonda Investimento - GRATUITO

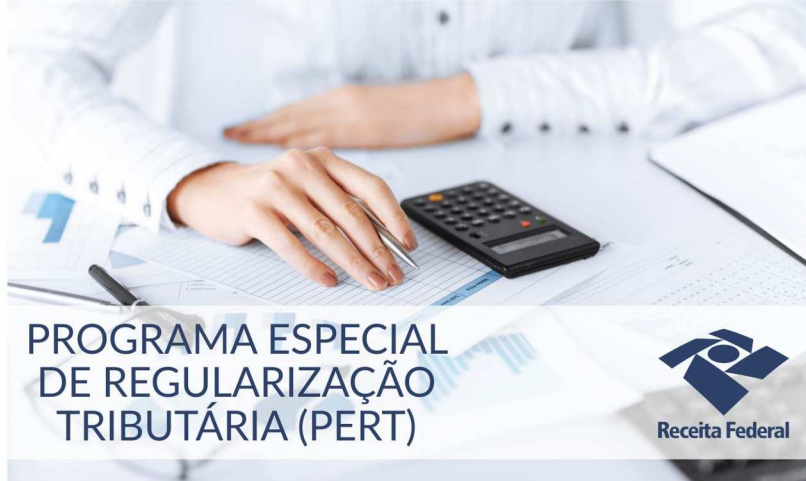


NOVOS ASSOCIADOS

CDL
Volta Redonda

JULHO - 2017

- ▶ HIKARI SUSHI
- ▶ KARINA LIMA
- ▶ COLÉGIO GARRA
- ▶ TREINA + + + CURSOS PROFISSIONALIZANTES
- ▶ PADARIA PÃO GOSTOSO
- ▶ EMPREENDER RH CONSULTORIA EM RECURSOS HUMANOS



PROGRAMA ESPECIAL DE REGULARIZAÇÃO TRIBUTÁRIA (PERT)



O Pert permite a negociação, em condições especiais, de dívidas de pessoas físicas ou jurídicas para com a Fazenda Nacional, vencidas até 30 de abril de 2017. Desde 3 de julho, os contribuintes podem regularizar dívidas junto à Receita Federal nas condições previstas no Pert, aprovado pela Medida Provisória nº 783, de 31 de maio de 2017, e regulamentado pela Instrução Normativa RFB nº 1711/2017. Além de visar à redução dos processos em litígios tributários, o Pert objetiva proporcionar às empresas e aos cidadãos condições especiais para a negociação de suas dívidas. Nesse programa, o contribuinte pode optar por uma das seguintes modalidades:

I) Pagamento à vista e em espécie de, no mínimo, 20% do valor da dívida consolidada, sem redução, em cinco parcelas mensais e sucessivas, vencíveis de agosto a dezembro de 2017, e a liquidação do restante com a utilização de créditos de prejuízo fiscal e base de cálculo negativa da Contribuição Social sobre o Lucro Líquido (CSLL) ou com outros créditos próprios relativos aos tributos administrados pela Secretaria da Receita Federal do Brasil (RFB):

II) Pagamento da dívida consolidada em até 120 prestações mensais e sucessivas;

III) Pagamento à vista e em espécie de, no mínimo, 20% do valor da dívida consolidada, sem redução, em cinco parcelas mensais e sucessivas, vencíveis de agosto a dezembro de 2017, e o restante:

a) liquidado integralmente em janeiro de 2018, em parcela única, com redução de 90% dos juros de mora e 50% das multas de mora, de ofício ou isoladas;

b) parcelado em até 145 parcelas mensais e sucessivas, vencíveis a partir de janeiro de 2018, com redução de 80% dos juros de mora e de 40% das multas de mora, de ofício ou isoladas;

c) parcelado em até 175 parcelas mensais e sucessivas, vencíveis a partir de janeiro de 2018, com redução de 50% dos juros de mora e de 25% das multas de mora, de ofício ou isoladas, sendo cada parcela calculada com base no valor correspondente a um por cento da receita bruta da pessoa jurídica, referente ao mês imediatamente anterior ao do pagamento, não podendo ser inferior a 1/175 (um cento e setenta e cinco avos) do total da dívida consolidada.

É importante observar que, em qualquer hipótese, o valor da parcela não poderá ser inferior a R\$ 200,00 quando se tratar de contribuinte pessoa física e R\$1.000,00 quando se tratar de contribuinte pessoa jurídica.

Quem possui dívida total igual ou inferior a R\$ 15 milhões, ao optar pela terceira modalidade tem a benesse de redução do valor do pagamento à vista em espécie para, no mínimo, 7,5% do valor da dívida consolidada, sem reduções, que deverá ser pago em 5 parcelas mensais e sucessivas, vencíveis de agosto a dezembro de 2017, e a possibilidade de utilização de créditos de prejuízo fiscal e de base de cálculo negativa da CSLL e de outros créditos próprios relativos

aos tributos administrados pela RFB. As possibilidades para negociação das dívidas são bastante amplas, mas há restrições quanto à inclusão de alguns débitos. Não estão abrangidos pelo PERT os seguintes débitos:

- *vencidos após 30 de abril de 2017;*
- *apurados na forma do Regime Especial Unificado de Arrecadação de Tributos e Contribuições devidos pelas Microempresas e Empresas de Pequeno Porte (Simples Nacional) e pelos Microempreendedores Individuais (MEI);*
- *apurados na forma do Regime Especial Unificado de Tributos, de Contribuições e dos Demais Encargos do Empregador Doméstico (Simples Doméstico);*
- *apurados na forma do Regime Especial de Tributação (RET), instituído pela Lei nº 10.931/2004;*
- *provenientes de tributos passíveis de retenção na fonte, de desconto de terceiros ou de subrogação;*
- *constituídos mediante lançamento de ofício efetuado em decorrência da constatação da prática de crime de sonegação, fraude ou conluio, definidos nos arts. 71, 72 e 73 da Lei nº 4.502, de 30 de novembro de 1964; e;*
- *de empresa com falência decretada.*

A adesão ao Pert é formalizada mediante requerimento protocolado exclusivamente no sítio da RFB na Internet, a partir do dia 3 de julho até o dia 31 de agosto de 2017, e abrangerá os débitos indicados pelo sujeito passivo, na condição de contribuinte ou responsável.

O contribuinte que já estiver em outros programas de refinanciamento, poderá, à sua opção, continuar naqueles programas e aderir ao Pert ou ainda migrar os débitos dos outros programas para o Pert.

A Instrução Normativa RFB nº 1711 apresenta maior detalhamento sobre as regras do Programa e outras informações podem ser obtidas em consulta à página da Receita Federal na Internet ou através de uma consulta ao seu contador.

Fonte: Receita Federal do Brasil

CIRCUITO “GANHANDO MERCADO” SERÁ REALIZADO AGORA EM AGOSTO EM VR

A segunda edição do Fórum “Circuito Ganhando Mercado em Tempos de Crise” já tem data marcada: dias 30 e 31 de agosto, no Clube Comercial, em Volta Redonda. O evento é gratuito e realizado pelo Sebrae/RJ, que tem uma atuação com projetos para todo o segmento de alimentos e bebidas, e a CDL de Volta Redonda, com apoio da CDL’s de Barra Mansa e Resende, Sindsul, TV Rio Sul, Firjan, Senai e Sipacon, além de patrocínio do Banco do Brasil. As inscrições podem ser feitas pelos telefones: 0800 570 0800/ (24) 3346-4323 / 3347-5845.

O evento tem como público-alvo, todas as empresas da cadeia de alimentos e bebidas como bares, restaurantes, lanchonetes, delicatessens, padarias, cervejarias artesanais, sorveterias, cafeterias, produtores rurais, entre outras. Este ano, a novidade será o Espaço Sabores da Experiência, onde será simulado um restaurante para que os em-

presários participantes possam vivenciar a maior tendência do mercado que é o Food Experience.

“Vamos mostrar na prática como utilizar a experiência gastronômica como diferencial competitivo para o seu negócio. Para isso, será criado um espaço nos moldes de um restaurante que proporcione uma experiência gastronômica às cegas”, explicou a analista do Sebrae/RJ, Paola Tenchini.

Estima-se que o mercado de alimentos e bebidas movimente cerca de R\$ 410 bilhões no Brasil. De acordo com o Sebrae/RJ, o segmento de foodservice já representa 1/3 desse faturamento e deve superar os 35% em 5 anos.

Segundo Ana Lúcia de Araújo Lima, coordenadora Regional do Sebrae/RJ no Médio Paraíba, os 12 municípios do Médio Paraíba reúnem mais de 11 mil estabelecimentos ligados a alimentação. “O Fórum é uma excelente oportunidade para os

fornecedores, que podem realizar negócios com todo o trade da região, e para os micro e pequenos empresários, que terão a chance de melhorar a gestão do negócio e obter conhecimentos técnicos fundamentais para superar a crise e quem sabe até fazer negócios”, acrescentou.

Outra novidade nesta edição é o Lançamento das Trilhas de Mercado para os segmentos de Gastronomia, Cervejas e Orgânicos. É uma proposta inovadora do Sebrae para que o empresário, a partir de um diagnóstico, possa estabelecer um caminho de estratégias que o levem a melhorar suas estratégias de marketing e mercado.

Outras informações podem ser obtidas no Sebrae em Volta Redonda – Avenida Paulo de Frontin 463, no Aterrado, pelos telefones 0800 570 0800/ (24) 3346-4323 / 3347-5845 ou ainda pelo email: contato.voltaredonda@sebraerj.com.br ou psilva@rj.sebrae.com.br.

PROGRAMAÇÃO

No Fórum Sebrae na Mesa estão programadas palestras sobre Inovação, Design de Serviços e Experiência de Consumo. Um dos palestrantes é o Chef de Cozinha Marco Livi, considerado um dos maiores pesquisadores da culinária da região sul, fã de cultura e sócio-proprietário dos bares Veríssimo e Quintana, ambos em São Paulo e que prestam homenagem aos autores brasileiros. Livi vai falar sobre Food Experience: a Arte e o Sabor de Empreender e Inovar.

Ainda estão previstos painéis sobre Mídia Social, com a apresentação de Startups como o Foodpass – Delírios Gastronômicos, uma plataforma que vende experiências e eventos, que falará sobre como aumentar a

rentabilidade criando experiências, além das tecnologias que otimizam os processos de gestão e relacionamento com o cliente focado no aumento de vendas, como o aplicativo Ifood. E ainda, a apresentação de um estudo publicado pelo Site Infood das principais tendências do segmento. Mônica Rangel, do Restaurante Gosto com Gosto de Visconde de Mauá, e Ana Bueno, do Banana da Terra de Parati, vão abordar a utilização e valorização dos produtos locais na criação de cardápios contemporâneos.

Os participantes ainda terão Consultorias Coletivas em Finanças, Atendimento, Gestão de Padarias, Elaboração de Cardápio, Gestão de Estoque, quando poderão tirar várias dúvidas sobre temas específicos de ges-

tão e produção. E também Palestras Técnicas sobre Ficha Técnica, Elaboração de Cardápio, Redução de Desperdícios de Ingredientes, Posicionamento, Canvas – Modelagem de Negócios, Design Thinking e segurança alimentar.

Outro ponto alto do evento são as Oficinas Gastronômicas que abordarão técnicas de produção e inovação para o cardápio aplicadas por diversos fornecedores como Nestlé, Prática Fornos, Café Caramelo e o parceiro Senai e muitos outros nos diversos temas como Bases Culinárias, Risoto, Hamburguers, Fundo Líquidos, Chocolates, Sobremesas de Café, Drinks com Café, Lácteos, Panificação e Confeitaria.

ENCONTRO DE NEGÓCIOS

O evento terá mais uma vez um Encontro de Negócios, sucesso na última edição, e que terá a participação de 70 fornecedores que representam 150 marcas de produtos para o segmento de alimentos e bebidas. Os empresários interessados em participar, poderão fazer a inscrição na hora. No ano passado, o Encontro reuniu 67 fornecedores representando 120 marcas.

EDIÇÃO 2016

A primeira edição do Fórum, realizada no ano passado, reuniu quase 700 empresários dos segmentos de alimentação fora do lar (Food-Service) que durante dois dias

puderam fazer negócios, participar de oficinas e palestras e obter uma infinidade de conhecimentos para o crescimento dos negócios. Todas as atividades foram gratuitas.



"Evento será para empresas do ramo alimentício na região".

A LUTA CONTRA O TABAGISMO



Vinte e nove de agosto é o Dia Nacional do Combate ao Fumo. O hábito de fumar é um dos principais causadores da morte precoce e incapacidade em todo o mundo. Por conta da liberação de dopamina, a nicotina, presente no tabaco, ao ser consumida, gera uma dependência muito intensa, tanto física quanto psicológica ao consumidor.

Para o pneumologista da Cardiocentro, Gilmar Zonzin, o cigarro, causa uma agressão ao organismo humano levando ao desenvolvimento de sensação de fadiga, cansaço, aumento da pressão arterial e dos batimentos do coração, redução da sensibilidade tanto olfativa quanto gustativa e diversas alterações imediatas do tipo inflamatórias no corpo. “Ele é um dos principais responsáveis por aumentar a chance de câncer no pulmão, pâncreas, esôfago, entre outros. Além de doenças cardiovasculares e pulmonares”, contou. O cigarro, hoje, é

considerado a maior causa evitável de morte em nossa sociedade. “Praticamente, nada que você faça na vida, é tão bom para alguém, em relação a sua saúde, do que parar de consumir tabaco, um dos maiores vilões da modernidade, senão o maior. Cigarro mata e vai continuar matando enquanto as pessoas continuarem a fumar”, alertou.

Com tantos malefícios, uma das coisas mais importantes que uma pessoa pode fazer por sua saúde, para viver melhor e por mais tempo é parar de fumar. “Através da opção de lutar para cessar o tabagismo e conseguir alcançar esse objetivo, a pessoa consegue, dependendo da situação em que o organismo esta, evitar, ou pelo menos reduzir, inúmeros aspectos relacionados às doenças que o cigarro causa. A pessoa precisa, de fato, lutar para sair dessa prisão e buscar auxílio médico para isso sempre é uma atitude extremamente inteligente”, indicou.

ALIMENTOS QUE DEVEM SAIR E ENTRAR DO CARDÁPIO DOS FUMANTES:

Evitar / Retirar:

- . Álcool;
- . Café (Preferir o descafeinado);
- . Mate (Forte);
- . Chocolate;
- . Refrigerantes;
- . Excesso de sal;
- . Carnes gordas, pele de frango, leite integral, manteiga e queijos gordurosos;
- . Frituras e
- . Alimentos enlatados, defumados e industrializados.

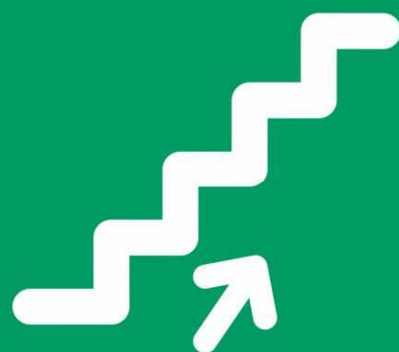
Incluir:

- . Frutas, Verduras e Legumes;
- . Fibras;
- . Gordura Vegetal (óleo de soja ou canola);
- . Ingerir de 2 a 3 litros de água por dia;
- . Preferir alimentos da linha light (leite desnatado, queijos sem gordura, creme de leite e requeijão light);
- . Proteínas de origem vegetal (feijões, soja, lentilha, ervilha, grão de bico)

Fonte: Bem Estar

E se...

você substituir
o elevador pela
escada?



A gente acredita que todo mundo pode ser melhor, todos os dias. Sabemos que mudar um hábito pode ser difícil no começo, mas que a mudança faz uma grande diferença na vida de cada um. Uma coisa nós já temos certeza: o mundo muda, quando a gente muda as coisas ao nosso redor.

MUDE1HÁBITO

Saiba mais em: mude1habito.com.br



CUIDAR DE VOCÊ. ESSE É O PLANO.



JÁ ESTÁ NA HORA DE RENOVAR SEU CERTIFICADO DIGITAL? NA CDL-VR VOCÊ TEM:

- ✓ Estacionamento próprio
- ✓ Sala de atendimento exclusivo
- ✓ Agendamento personalizado
- ✓ Segurança nas transações eletrônicas
- ✓ Liberação no mesmo dia (para emissões até às 15h)



O MELHOR
PREÇO DO
MERCADO

Associados CDL-VR possuem mais
5% DE DESCONTO

SOLICITE UMA VISITA E DESCUBRA O QUE A CDL-VR TEM DE MELHOR A OFERECER

Rua Simão da Cunha Gago, nº19 - Aterrado - VR
Tel: (24) 3344-8050 - www.cdlvr.org.br

 **CDL**
Volta Redonda

 **SPC**
BRASIL